Youtubeで稼ぐ７つ方法

**１．フリーミアム**

Youtubeで無料の動画を公開して、お客さんを集めて、他の動画（動画の続き、より質が高い動画など）を自分のウエブサイトなどで有料（月額制など）で公開すると言う方法です。

**２．視聴者ファンディング**

募金ですね。

Youtubeがやっている視聴者ファンディングを設定するためには幾つか条件があるようで、ご自分でご確認下さい（動画下の概要欄にリンクあり）。

他にも日本ではEntyと言う、月毎に支援者からお金を貰い、お金を貰う代わりに何か（グッズ、動画の先行公開など）をあげると言うようなサービスがあります。

そして、あなたのYoutubeチャンネルに外国からの視聴者が居るのであれば、Patreon（外国版Enty）と言う視聴者ファンディングサービスを使うと良いでしょう。

**３．コンサル、講演会**

「チャンネル登録者を増やす方法」「動画編集のやり方」などを他のYouTuberやYoutubeを始めたい会社に教える（コンサル）事でYoutubeで稼いだり、Youtube講座やあなたのチャンネルに関連する分野で講演会を開くのも良いでしょう。

**４．商品販売**

あなたが作った商品やサービスを動画で紹介するなどして販売をする方法です。例えば、チャンネルに関連するグッズ（Tシャツ、ステッカー、マグカップ等）や、あなたが書いた本など。

**５．アフィリエイト**

俗に言う商品紹介、サービス紹介の事です。

あなたが紹介して、誰かがその商品やサービスを買った場合、お金を貰う事が出来ると言う仕組みです（他にも違うアフィリエイトの仕組みはある）。

**６．広告**

動画が始まる前に流れる広告（宣伝）や、動画の再生中に画面の下などに表示される会社の広告の事です。視聴者が広告をスキップせずに最後まで見たり、広告がクリックされた時にYoutubeで稼ぐ事が出来ます。

**７．スポンサー**

Youtubeで広告収入を得るためには、まずYoutubeの収益受け取りプログラムに参加（無料）する必要があり、広告主（広告を出したい人）とあなたの間にいる、Youtubeに広告収入の４５％をYoutubeに持って行かれます。

しかし、あなたが直接、あなたの動画に広告を出したい人、スポンサーとやり取りをすれば、Youtubeにお金を持って行かれる事なく、より多くのお金をYoutubeで稼げるようになります。

さて、今回の動画からも分かるように、Youtubeをやる上で理解するべきは、広告収入だけが全てでは無いと言う事です。

人によっては広告は邪魔だから動画に広告を載せない人だっているのです。

極端な話、Youtubeに広告収入の仕組みが無くても、Youtubeはやるべきなんです。何故なら、たくさんの視聴者がYoutubeには居るからです。

そして、多くの視聴者もしくは、熱狂的なファンをゲットする事が出来れば、Youtubeで稼ぐ方法なんて、たくさんあるのです。

**動画に価値を感じたら、**

**・チャンネル登録**

**・いいね！**

**・コメント**

**・動画のシェア**

**どれか一つでも良いのでお願いします！**